

Lockington, Elliott (SPAC/PSPC)

De : Gerasimov, Boyan (SPAC/PSPC)
Envoyé : 13 août 2020, 10 h 30
À : Roy, Cecely (SPAC/PSPC); Church, Leslie (SPAC/PSPC)
CC : fitz-morris, James (SPAC/PSPC); Lockington, Elliott (SPAC/PSPC)
Objet : Réf. : POUR L'APPROBATION DU CM : Pour l'approbation du CM : Réponse aux médias / Niveau 1 – Suivi – COVID-19 – Détails du contrat avec Medicom / The Globe and Mail

J'aime aussi la réponse. La seule chose qui me dérange, c'est qu'en fait, les prix de ce contrat sont parmi les MEILLEURS que nous ayons obtenus jusqu'à présent. Je sais que nous ne pouvons pas dire cela dans la réponse écrite, mais nous nous demandons s'il est logique de parler au journaliste du fond et d'expliquer à quel point c'est bon.

- Des prix beaucoup plus bas que la plupart des masques de Chine.
- Aucun besoin de payer pour la logistique.
- Aucun risque douanier.
- Des emplois manufacturiers au Canada.
- Une entreprise réputée basée au Canada.

Boyan Gerasimov

Director of Policy | Directeur des politiques
Office of the Minister of Public Services and Procurement | Cabinet de la ministre des Services publics et Approvisionnement Canada

De : Roy, Cecely (SPAC/PSPC)
Envoyé : 13 août 2020, 10 h 25
À : Church, Leslie (SPAC/PSPC) <leslie.church@canada.ca>
CC : fitz-morris, James (SPAC/PSPC) <james.fitz-morris@canada.ca>; Gerasimov, Boyan (SPAC/PSPC) <boyan.gerasimov@canada.ca>; Lockington, Elliott (SPAC/PSPC) <elliott.lockington@canada.ca>
Objet : Réf. : POUR L'APPROBATION DU CM : Pour l'approbation du CM : Réponse aux médias / Niveau 1 – Suivi – COVID-19 – Détails du contrat avec Medicom / The Globe and Mail

En effet! En rouge ci-dessous! Je conviens que nous devons absolument avoir cela là-dedans.

Cecely Roy
t343-549-7293

Le 13 août 2020 à 10 h 22, Church, Leslie (SPAC/PSPC) <leslie.church@canada.ca> a écrit :

Je pense qu'elle voudra que le pourcentage de nos contrats revienne à des entreprises canadiennes quelque part là-dedans... à part ça, ça va!

De : Roy, Cecely (SPAC/PSPC)
Envoyé : 13 août 2020, 10 h 17
À : Church, Leslie (SPAC/PSPC) <leslie.church@canada.ca>; fitz-morris, James (SPAC/PSPC) <james.fitz-morris@canada.ca>; Gerasimov, Boyan (SPAC/PSPC) <boyan.gerasimov@canada.ca>
CC : Lockington, Elliott (SPAC/PSPC) <elliott.lockington@canada.ca>

Objet : POUR L'APPROBATION DU CM : Pour l'approbation du CM : Réponse aux médias / Niveau 1 – Suivi – COVID-19 – Détails du contrat avec Medicom / The Globe and Mail

Bonjour,

Faites-moi savoir si cela fonctionne pour vous. Je transmets aussi son autorisation de mise en marché pour son approbation.

Merci,

Cecely Roy
343-549-7293

//

The Globe and Mail

Silcoff, Sean (The Globe and Mail)

Date de réception de l'appel : 12 août 2020 à 12 h 50

Échéance : 13 août 2020 à 9 h

Niveau 1 – Suivi – COVID-19 – Détails du contrat avec Medicom

CONTEXTE : Le journaliste avait des questions supplémentaires au sujet des détails du contrat avec Medicom. À la suite de la réponse de SPAC à ses questions, le journaliste demande des précisions supplémentaires au sujet des garanties intégrées dans le contrat, assurant pour les 10 prochaines années à Medicom la production de masques N95 et de masques chirurgicaux pour le Canada.

Q1. Le prix unitaire de ces deux types de masques fabriqués au Canada par Medicom est-il plus élevé que celui des masques achetés à des fabricants étrangers? Si oui, pourquoi poursuivre la production canadienne de masques?

Q2. Quels sont les paramètres ou les garanties concernant l'étendue du contrat de 10 ans?

Q3. Qu'est-ce qui pourrait éclairer les négociations sur les prix à l'échéance de trois ans?

Q4. Quelle est la garantie plancher/minimale?

Citation de Mme la ministre Anand :

« L'une des leçons les plus importantes apprises dans notre réponse à la pandémie de COVID-19 est que le secteur manufacturier canadien a la résilience et la flexibilité nécessaires pour pivoter dans un laps de temps relativement court. Nous avons la capacité de produire des EPI au pays. C'est quelque chose que nous poursuivons. Les entreprises canadiennes ont continué d'appuyer notre réponse à la pandémie, tout en recrutant les membres de leur équipe ou en créant de nouveaux emplois pendant cette période économique difficile. Au cours des derniers mois, le Canada a bâti une industrie qui n'existait pas auparavant. Afin de répondre à nos besoins à court et à long terme en EPI et en fournitures médicales, nous avons dû diversifier les chaînes d'approvisionnement du Canada, ce qui comprend en grande partie l'établissement et le renforcement de la production canadienne.

La capacité est ici. L'ingéniosité est là. Nos contacts ne suggèrent rien de moins. Quarante-quatre pour cent du marché est détenu par des fabricants canadiens, par rapport au montant total en dollars. Nous devons être prêts à faire face à toute éventualité lorsqu'il est question de cette pandémie, qu'il s'agit d'une éventuelle deuxième vague ou de surtensions potentielles, et être prêts à répondre aux demandes futures.

Il est essentiel de disposer de solutions à long terme conçues au Canada pour répondre aux besoins en EPI de notre pays pour nous assurer que nous sommes prêts. »

Sur le contexte :

Le contrat avec Medicom garantit la livraison de 20 millions de masques N95 et de 24 millions de masques chirurgicaux de niveau 3 chaque année pendant 10 ans, tous produits dans une usine de fabrication nouvellement établie et opérationnelle dans la ville de Saint-Laurent, au Québec.

Ce contrat est un investissement dans notre capacité nationale à produire des EPI essentiels, qui aideront à garantir que nous disposons d'une source d'approvisionnement stable, pendant la pandémie actuelle et à l'avenir, sans dépendre entièrement de fournisseurs étrangers lorsqu'il est question de produits comme les masques N95.

Les prix unitaires pour les trois premières années du contrat sont fixes et sont concurrentiels par rapport aux prix pratiqués avant la pandémie pour ces articles. Ces prix seront renégociés après les trois premières années, sur la base des coûts de l'entrepreneur et des niveaux de profit établis dans l'accord initial.

Les autres détails du contrat ne peuvent être divulgués, en raison de la confidentialité commerciale.

Réponse précédente fournie le 12 août 2020

Q1. Quelle est la valeur totale du contrat avec Medicom? Pouvez-vous me donner un chiffre précis? Y a-t-il un chiffre affiché publiquement quelque part?

R1. Le gouvernement du Canada continue de participer à un effort sans précédent pour acquérir des fournitures et du matériel afin de s'assurer que les travailleurs de la santé de première ligne, les autres travailleurs des services essentiels et les Canadiens restent en sécurité et en santé. Nous nous approvisionnons activement sur le marché mondial, tout en faisant face aux risques que représentent la fragilité des chaînes d'approvisionnement, la fluidité de la situation actuelle et la forte hausse de la demande.

Afin de fournir aux Canadiens des informations relatives à la réponse du Canada à la pandémie de COVID-19, SPAC divulgue ici le nom des fournisseurs et la valeur des contrats qu'il a conclus au nom d'autres ministères et organismes gouvernementaux pour l'acquisition d'EPI et d'équipements et fournitures médicales et de laboratoires, avec les exceptions suivantes :

Étant donné la nature mondiale de la pandémie et la concurrence sévère pour les marchandises, SPAC protège le nom des fournisseurs pour certains produits difficiles à obtenir, à savoir les respirateurs N95, les gants et les écouvillons. La protection de ces informations contribuera à protéger ces sources d'approvisionnement dans le cadre des efforts d'achat d'EPI en cours au Canada.

Le contrat avec Medicom